

WIR SUCHEN SIE!

Sie spielen mit dem Gedanken eine neue Herausforderung anzunehmen in einem familiengeführten Unternehmen, bei dem Sie aktiv mitgestalten können? Bei uns bekommen Sie Freiraum, um Ihre Ideen mutig einzubringen und gemeinsam im Team spannende Aufgaben anzupacken. Mit großer Leidenschaft für Fenster- und Türen gestalten über 260 Mitarbeiter:innen täglich ein Stück Zukunft. Engagiert, nachhaltig und sicher. Werden Sie Teil unseres Teams als:

Account Manager (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

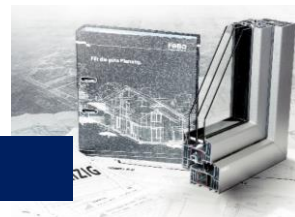
- Sie sind direkter Ansprechpartner in allen Belangen Ihres festgelegten Kundenstamms
- Sie sind verantwortlich für strategische Akquise neuer Zielkunden
- in einem festgelegten Vertriebsgebiet
- Sie sind für den nachhaltigen Kontaktaufbau zu Bauelemente-Händler, Schreinereien, Tischlereien sowie Architekten und deren langfristige Kundenbindung verantwortlich
- Sie sind sowohl im Innendienst als auch im Außendienst tätig und gewährleisten eine bestmögliche Kundenbetreuung

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Industriekaufmann, wirtschaftliches oder technisches Studium oder alternativ gleichwertige Ausbildung
- Vertriebserfahrung und Kenntnisse in der Baubranche, insbesondere aus dem Bereich Fenster und Türen sind wünschenswert
- Eine kundenorientierte, selbstständige Arbeitsweise und Kommunikationsstärke ist für Sie selbstverständlich
- Akquise- und Verhandlungsgeschick
- Handwerkliches und technisches Verständnis
- Gelegentliche Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B

WAS WIR BIETEN:

- Verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum
- Intensive Einarbeitung in unser umfangreiches Produktportfolio, bestehende Strukturen sowie in unser ERP-System
- Leistungsgerechte Vergütung
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Vermögenswirksamen Leistung
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeiterrabatte
- Home-Office-Regelung, auch außerhalb der gesetzlichen Bestimmungen
- Einen krisensicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Familienunternehmen mit langfristiger Perspektive und Aufstiegsmöglichkeiten
- Einkaufsmöglichkeiten im ortsnahen Bekleidungs Großhandel
- Firmen-Events



ERFOLG



KOMPETENZ



PERSPEKTIVE

Senden Sie Ihre Unterlagen an:

FeBa Fensterbau GmbH | Carl-Benz-Str. 23 | 57299 Burbach | E-Mail: bewerbung@feba.de | www.feba.de